

Leute heute

**Dr. Heidrun Zirfas
und Gerhard Künne**

(58 und 41) erweitern seit dem 1. November die Geschäftsführung der Volkswagen Leasing. Dr. Zirfas verantwortet den gesamten Back-Office-Bereich, die Marktfolge sowie die Gebrauchtwagenvermarktung und das Fuhrparkmanagement, Künne ist für sämtliche Marktfunktionen des Großkundengeschäfts sowie das Kooperationsgeschäft zuständig. Dr. Zirfas arbeitet seit

19 Jahren für den VW-Konzern, zuletzt bei der Groupe Volkswagen France, wo sie seit Oktober 2002 als kaufmännische Geschäftsführerin tätig war. Künne ist seit 21 Jahren beim VW-Konzern. Seit Januar 2005 ist er im Geschäftsbereich Großkunden der Volkswagen Leasing tätig und leitet dort seit Anfang 2007 den Vertrieb.

**Christof Malte Lepp
und Carola Stuhm**

(42 und 32) verstärken seit Kurzem das Key-Account-Management der Online-Auktionsplattform Autorola in Deutschland. Lepp ist dabei als Head of Key Account tätig. Der Automobilkaufmann und studierte Betriebswirt verfügt über jahrelange Erfahrung im Leasing und Remarketing. So war er u. a. bei der ING Car Lease, der akf servicelease und der ALD

Automotive, im Handel als auch im Flottenvertrieb tätig. Die gelernte Automobilkauffrau Carola Stuhm, zuvor im Leasingbereich u. a. bei GE, RCI Banque sowie im Auktionsbereich bei der BCA tätig, betreut als Key-Account-Managerin West Großkunden im Postleitzahlen-Gebiet 40000 bis 60000.

„Interner“ Wechsel

Philipp Berg, bislang bei CPM tätig, ist seit Kurzem neuer Direktor Vertrieb bei ALD Automotive.

Damit verantwortet der Diplom-Kaufmann fortan die Führung der Direktoren der vier deutschen Vertriebsregionen Nord, West, Mitte und Süd sowie der Key und International Accounts der herstellerunabhängigen Leasinggesellschaft.

Der 34-jährige Berg war seit 2006 für Car Professional Management (CPM), der Fuhrparkmanagement-Tochter der ALD Automotive, tätig. Dort leitete er zuletzt als Pro-

kurist die Bereiche Market, Analysis und Product Development.

Seine profunden Kenntnisse des Marktumfelds will Berg nun gewinnbringend bei der ALD Automotive einsetzen und dazu nutzen, die sehr gute Position der ALD Automotive weiter auszubauen.

„Durch eine konsequente Fortführung und Erweiterung unserer Vertriebsstrategie werden wir den Anforderungen unserer Kunden wei-



Seit 15. Oktober Direktor Vertrieb bei ALD Automotive: Philipp Berg

terhin auf höchstem Niveau gerecht werden, die Zusammenarbeit verstärken und erfolgreich neue Geschäftsbeziehungen knüpfen“, so Berg.

Das Aus für euro-com online

Die euro-com online GmbH geht dem Amtsgericht Mönchengladbach zufolge in die Insolvenz (Az.: 32IN165/09). Auch die Website ist nicht mehr verfügbar. Zuvor handelte das Unternehmen aus Viersen mit Telekommunikationssystemen und montierte die Geräte auch vor Ort.

Sixt will Mietflotte wieder ausbauen

Nach einer Nachfragedelle und einer Verkleinerung der Flotte will Deutschlands größter Autovermieter Sixt seinen Fuhrpark in den nächsten Jahren wieder vergrößern. „Die Nachfrage wird mittelfristig wieder anziehen“, so der Sixt-Finanzchef zu Putlitz. „Sixt wird deshalb die Fahrzeugflotte wieder ausbauen und entsprechende Investitionen in den Fuhrpark vornehmen.“

Kooperation zwischen Alphabet und BCA

Das Auktionshaus BCA führt seit Kurzem für Alphabet am Standort Hamburg Ellerau Live- und Online-Auktionen für Leasingrückläufer aus der Nordregion durch. „Durch die Zusammenarbeit mit Alphabet, dem Fuhrparkmanagement- und Leasingexperten der BMW Group, führen wir die langjährige und erfolgreiche Kooperation zwischen BMW und BCA nun auch im Flottenbereich fort“, so BCA-Deutschland-Chef Dietrich.

ALD mit eigener Online-Auktionsplattform

Die Leasinggesellschaft ALD Automotive bietet Händlern eine große Auswahl ihrer Dekra-geprüften Leasingrückläufer nun auch über eine eigene webbasierte Auktions- und Ausschreibungsplattform (www.aldcarmarket.com) an.

Tanke schön

Beim Full-Service-Leasing-Anbieter Arval gibt es derzeit die euroShell-Tankkarte ohne Gebühr.

Das mehr als attraktive Angebot richtet sich an Kunden, die bis dato noch keine Tankkarte über Arval Deutschland beziehen.

Sie bekommen für jedes Fahrzeug mit einer Mindestrestlaufzeit von zwei Monaten eine euroShell-Tankkarte bis zum Ende des jeweiligen Einzelvertrags kostenlos, sprich ohne die ansonsten anfallende

Gebühr zur Verfügung gestellt. Nach Angaben von Arval entspricht dies einer Ersparnis von 24 Euro pro Jahr und Fahrzeug. Zusätzlich profitiere der Kunde von allen Vorteilen des Arval-Kraftstoffmanagements wie etwa dem Reporting.

Mit der bekanntermaßen leistungsstarken Tankkarte von euroShell kann europä-

weit bei Shell, Esso und Avia getankt werden.


Laut Arval ist das selbstverständlich auch für Neubestellungen geltende „Tanke schön“-Angebot noch bis Jahresende abrufbar. RED 



Foto: Claudia Hartmann/pixelcode

IHRE GESCHÄFTSPARTNER MIT ERFOLGSAUSSICHTEN.

DER NEUE PEUGEOT 3008 UND 5008 BUSINESS-LINE.



PEUGEOT 5008:
Ab € 329,- mtl.*

PEUGEOT 3008:
Ab € 308,- mtl.*



INKLUSIVE 3 JAHRE GARANTIE UND SERVICEVERTRAG (WARTUNG UND VERSCHLEISS)*

PEUGEOT EMPFIEHLT TOTAL

Kommen Sie jetzt ganz groß ins Geschäft: Mit dem neuen PEUGEOT 3008 und dem neuen PEUGEOT 5008 Business-Line sowie einem unschlagbaren Angebot: Denn wenn Sie jetzt auf einen PEUGEOT umsteigen, wartet eine Top-Ausstattung mit Navigationssystem WIP Nav inklusive zweier Updates, einer akustischen und visuellen Einparkhilfe hinten (vorne optional) sowie beheizbaren Sitzen auf Sie. Darüber hinaus profitieren Sie von vollen 3 Jahren Garantie inklusive Servicevertrag* optiway-ServicePlus. So fährt Ihre Flotte garantiert immer auf Erfolgskurs.



*Ein unverbindliches Leasingangebot inklusive optiway-ServicePlus der PEUGEOT BANK für den PEUGEOT 3008 Business-Line 1.6 I HDi 110 bzw. 5008 Business-Line 1.6 HDi FAP 110. € 0,- Anzahlung, Laufzeit 36 Monate, Laufleistung 30.000 km/Jahr. Zzgl. 19% MwSt., Überführungs- und Zulassungskosten. optiway-ServicePlus ist ein Servicevertrag der PEUGEOT Deutschland GmbH. Er beinhaltet neben der zweijährigen Herstellergarantie von Automobiles PEUGEOT S.A. eine erweiterte Garantie gemäß festgelegten optiway-Vertragsbedingungen sowie alle vertragsgemäßen Kosten für Wartung/Inspektionen und Verschleiß über die gesamte Laufzeit, max. 36 Monate ab Erstzulassung und bis 90.000 km Gesamtleistung. Das Angebot ist nur gültig für gewerbliche Kunden und bis 31.12.2009 sowie bei Inzahlungnahme eines Fremdfabrikats bzw. Vorlage einer Rücknahmebestätigung Ihres Leasinggebers. Bei allen teilnehmenden PEUGEOT Vertragspartnern. PEUGEOT 3008 – Kraftstoffverbrauch in l/100 km: innerorts 6,5; außerorts 4,4; kombiniert 5,1; CO₂-Emission in g/km: kombiniert 137; gemäß RL 80/1268/EWG. PEUGEOT 5008 – Kraftstoffverbrauch in l/100 km: innerorts 6,4; außerorts 4,5; kombiniert 5,3; CO₂-Emission in g/km: kombiniert 140; gemäß RL 80/1268/EWG. **Der PEUGEOT 3008: Gewinner in der Gesamtwertung der Kategorie „Mini-/Kompaktvans“.